



少人数制・伴走支援あり！

オンラインゼミで販売力強化のノウハウを身につける

令和8年度

なら農業

マネジメントアカデミー

参加無料

販売力強化コース

農園のロゴデザイン

農園の紹介資料づくり

昨年度はこんな取組をしました！

加工品の商品企画

出荷作業の効率化

などなど…



対象

- ・2022～2023年度「なら農業応援塾」受講者
- ・2024～2025年度「なら農業マネジメントアカデミー」受講者（経営改善コース、販路拡大コースいずれか）
- ・2026年度経営改善コース受講予定者

※販売力強化コースのみのご参加は不可
※申し込み時点で65歳未満であること

場所

各自のPC等から参加

※圃場視察時は奈良市内のほ場

監修・講師



一緒に働きやすい農園づくりに取り組んで、溜まった課題を一掃しつつ、望むような農業経営を実現していきましょう！

ファームサイド株式会社 代表

佐川 友彦 さん

外資系企業を経て2014年より阿部梨園に参画。代表阿部の右腕業を務め、大小500件の業務改善を実施。ファームサイド株式会社の立ち上げ後は講演活動や経営支援で各地を回り、農家の経営改善運動を全国へ展開中。

販売力強化コースとは？

少人数（3名）のオンラインゼミ形式で7～11月にかけて実施します。個人面談やグループでの相談会などを通して、販売力の強化や改善を目指しましょう。募集定員は3名のため、お申し込み内容をもとに面談を実施し、受講者を決定します。

個別面談

- 課題のヒアリング
- 目標設定
- アクションプラン作成 など

ゼミ

- 目標やアクションプランの進捗確認・フォロー
- 相談会 など

ゼミ生の農園を直接視察するカリキュラムも予定しています。

※内容は変更になる可能性があります。

お申し込み期限

7月10日(金)まで

お申し込みはコチラから▶

必要事項をご記入の上お申し込みください。



お問い合わせ

主催 奈良市

運営 株式会社マイナビ

MAIL agri-seminar@mynavi.jp(運営事務局)

※お問い合わせの際はなら農業マネジメントアカデミーの件で問い合わせと分かるよう明記してください。